



W związku z wprowadzeniem nowego projektu, poszukujemy pracownika na stanowisko:

Przedstawiciel ds. elektronicznych systemów zabezpieczeń

Miejsce pracy: Warszawa

Liczba wakatów: 2

Oferta ważna do: 31.12.2016

Opis stanowiska:

- aktywne pozyskiwanie nowych klientów
- utrzymanie i rozwijanie trwałych relacji z obecnymi klientami
- monitorowanie lokalnego rynku i działań konkurencji
- prezentowanie ofert handlowych, doradztwo w zakresie oferowanych produktów i usług (produkt: elektroniczne systemy zabezpieczeń)

Oczekujemy:

- umiejętności nawiązywania i utrzymywania pozytywnych relacji z Klientem
- umiejętności negocjacyjnych oraz sprzedażowych
- własnego samochodu (zwrot kosztów paliwa rozliczany miesięcznie w formie ryczału)
- niekaralności

Gwarantujemy:

- stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę
- wynagrodzenie, w skład którego wchodzi: podstawa, premia, prowizja od sprzedaży (obrotu)
- profesjonalne szkolenia sprzedażowe oraz techniczne, wsparcie dla osób bez doświadczenia

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji na adres
rekrutacja.handlowy@solidsecurity.pl

Jesteśmy firmą z polskim kapitałem z powodzeniem funkcjonującą od 1991 roku na terenie całego kraju. Na podstawie grupy wyspecjalizowanych spółek, świadczymy usługi ochrony na rzecz klientów biznesowych i indywidualnych, we wszystkich obszarach związanych z bezpieczeństwem. Solid Security to doświadczenie, wiedza oraz profesjonalizm działań na rynku ochrony osób i mienia.